

- ☑ 自社に必要な売上高はいくらか知っていますか？
- ☑ 適正価格で商品販売やサービス提供していますか？
- ☑ 必要な利益を獲得できていますか？



# 利益 獲得 セミナー

サービス業・宿泊業・飲食業・小売業向け

日程 14:00～16:00

令和6年 10月28日(月)

場所

鹿島商工会館 3階 大会議室

対象者

会員事業所の事業主や営業担当

定員30名

定員に達し次第受付終了。

申込方法

裏面をご覧ください。

## セミナー参加者へのお願い

鹿島商工会館前の駐車場は使用できません。  
鹿島市営中央駐車場（織田病院横）へ  
駐車してください。  
無料回数券を配布いたします。

受講料: 会員事業所 **無料**

## 講師紹介

中小企業診断士  
林中小企業診断士事務所  
代表 林 幸一郎 氏



## 職務経歴

**株式会社アソウ・ヒューマニーセンター:**

営業・コーディネーター・研修講師を担当。  
人材ビジネス業にて拠点責任者として  
赤字拠点を黒字化。

**株式会社ミロク情報サービス:**

財務会計システムの営業を担当し、  
全国1位の受注利益実績と  
優秀営業スタッフ賞を獲得。

顧客の開拓・業務分析・改善提案作成  
などのアドバイスを行う。

**林中小企業診断士事務所（平成25年開業）:**

経営改善、経営計画、社員教育、資金調達、  
補助金申請、事業承継、M&A 支援を実施。

**よくする株式会社（令和5年設立）:**

現職として現在に至る。

# カリキュラム

- ① ■ イントロダクション  
本日のカリキュラム、講師紹介
- ② ■ 自社に必要な売上高は？  
私の欲しい年収は売上いくらで達成できるのか？
- ③ ■ 売上決定と価格決定の要素  
4つの視点で価格を決める？
- ④ ■ 値上げしても売り上げを下げない顧客体験  
お客様の満足を事前に設計する、Instagram運用のコツ
- ⑤ ■ 事業の将来像  
強みの見つけ方、小規模事業者でもブランド戦略を使いこなす
- ⑥ ■ まとめ  
学びの整理、質疑応答

## セミナー申込

**応募** 締切 令和6年10月23日(水)

Google フォーム



下記①②のいずれかにてお申込みください。

- ① インターネットによる申込（右記QRを読み取りGoogleフォームで申込）
- ② FAX・郵送・持参による申込（下記、必要事項に記入の上、申込）

申込先：鹿島商工会議所 行

TEL：0954-63-3231

〒849-1311 鹿島市大字高津原 4296-41

FAX：0954-63-3235

・事業所名	_____	事業内容	_____
・連絡担当者名	_____	電話番号	- -
・参加者名 (営業経験年数)	/ 年	_____	/ 年
	/ 年	_____	/ 年